

HILO・ストレッチ フランチャイズ加盟のご案内

あなたの街で「ありがとう」と言われる仕事を

目次

- 1. HILO・ストレッチとは
- 2. サービスの特徴
- 3. メニュー構成
- 4. ビジネスモデルの強み
- 5. 市場環境
- 6. FC加盟条件
- 7. 開業までの流れ
- 8. サポート体制
- 9. よくある質問
- 10. お問い合わせ
- 11. FC加盟店拡大ロードマップ

1. HILO・ストレッチとは

企業理念

HILO・ストレッチは、"痛くなってから"ではなく、明日を自分の力で動ける**身体づくり**をサポートすることを使命としています。

ビジョン

健康とは「不調がない状態」だけでなく、**日々のメンテナンスによる予防こそ**が真の健康であると考えています。

ミッション

お客様から「**ありがとう**」と言われる**価値提供**を通じて、地域の健康づくりに貢献します。

2. サービスの特徴

パーソナルストレッチ専門店

一人ひとりの身体の状態に合わせた、オーダーメイドのストレッチを提供します。

完全個室での施術

リラックスした環境で、他のお客様を気にすることなく施術を受けられます。

子連れ来店OK

出張サービス

お子様連れでもご利用いただけるため、幅広い顧客層にアプローチできます。

店舗での施術だけでなく、出張サービスも展開し、顧客接点を拡大します。

法人向けプログラム

企業の従業員健康管理をサポートする「ビジネスリフレッシュプログラム」も提供。

3. メニュー構成

店舗ストレッチメニュー

コース	時間	料金（税込）	特徴
体験コース	30分	¥3,300	初回体験に最適
ベーシック	40分	¥4,000	部分的なケアに
スタンダード	60分	¥5,980	ドライヘッドストレッチ付き
プレミアム	90分	¥8,600	疲労感が強い方におすすめ
デラックス	120分	¥12,000	全身しっかりケア

回数券制度

- **4回券**：お試し継続に最適（有効期限3ヶ月）
- **7回券**：定期的なメンテナンスに（有効期限5ヶ月）

- **10回券**：しっかり継続、シェア利用可能（有効期限8ヶ月）
- **決済方法**：現金・各種クレジットカード・電子マネー対応

4. ビジネスモデルの強み

- **高単価サービス**：主力の60分コースで¥5,980と高収益性
- **継続課金モデル**：回数券制度により安定した売上確保
- **法人向けビジネス**：企業向けサービスで安定収益を創出
- **多様な提供方法**：店舗・出張の両方で顧客接点を拡大
- **少人数制運営**：1店舗最大2名での効率的な運営が可能

5. 市場環境

高齢化社会の進展

健康寿命への関心が高まり、予防医療・セルフケアの需要が拡大しています。

コロナ禍後の健康意識

在宅勤務の普及により、身体のメンテナンスへの意識が向上しています。

デスクワークの増加

長時間のPC作業による肩こり・腰痛に悩む方が増加傾向にあり

予防医療への注目

治療から予防へのシフトにより、日常的なボディケアの重要

ます。

性が認識されています。

6. FC加盟条件

★毎月1店舗限定キャンペーン実施中★

通常加盟金：¥750,000（税込）

特別価格：¥500,000（税込）

←25万円もお得！

※一括払いが困難な場合は、最低10万円を先払いで残りは分割対応可能

継続費用

項目	金額	備考
ロイヤリティ	¥85,000/月（税別）	店舗当たり
研修費用	¥55,000/人（税別）	技術・接客研修込み

加盟特典

- 技術研修の提供（基礎から実践まで）
- 接客研修の実施（CS向上のノウハウ）
- コンサルティングサポート（集客アドバイス等）
- 運営マニュアルの提供

7. 開業までの流れ

1

お問い合わせ・ 資料請求

まずはお気軽にご連絡ください

2

事業説明会への 参加

詳しい事業内容をご説明いたします

3

加盟申込

正式な加盟お申し込み

4

契約締結

フランチャイズ契約
の締結

5

研修受講

技術・接客の基礎研
修

6

店舗準備

物件選定・内装工事
等

7

開業準備サポート

開業に向けた最終準備

8

グランドオープン

いよいよ開業スタート！

8. サポート体制

開業前研修

技術・接客の基礎から実践まで、丁寧に指導いたします。

開業後フォロー

定期的なコンサルティングで継続的にサポートします。

集客支援

マーケティング戦略のアドバイスや集客ツールを提供します。

運営相談

経営に関するご相談に随時対応いたします。

本部との密な連携体制により、加盟店様の成功をしっかりとサポートいたします。

9. よくある質問

Q: 未経験でも開業できますか？

A: はい、研修制度が充実していますので未経験でも安心して開業できます。技術から接客まで、必要なスキルをすべて習得していただけます。

Q: 必要な資格はありますか？

A: 特別な資格は不要です。研修で必要な技術をすべて習得できます。むしろ、お客様に寄り添う気持ちが一番大切です。

Q: 店舗の広さはどのくらい必要ですか？

A: 完全個室1～2室が確保できるスペースがあれば開業可能です。20～30坪程度が目安となります。

Q: 開業資金の目安は？

A: 加盟金+内装費+運転資金で、おおよそ300～500万円程度を想定してください。詳細は個別にご相談させていただきます。

10. お問い合わせ

まずはお気軽にご相談ください

メールアドレス：hiroasu0827@gmail.com

お問い合わせ時の記載事項

- 申込者氏名
- 電話番号
- 現在の仕事内容（できるだけ具体的にお願いいたします）
- お問い合わせ内容

あなたの街で「ありがとう」と言われる仕事を
一緒に始めませんか？

11. FC加盟店拡大ロードマップ

HILO・ストレッチが、1店舗から複数店舗への展開を実現し、持続的に成長していくための戦略的ロードマップです。

フェーズ1：基盤構築期（初年度）

目標：1号店の成功モデル確立

重点施策

- 1号店のオープンと運営安定化
 - 毎月1店舗限定キャンペーン（加盟金50万円）の活用
 - 本部の手厚いサポートを受けながら開業
 - 初期3ヶ月で運営ノウハウを習得
- 顧客基盤の構築
 - 体験コース（30分¥2,980）での新規集客
 - 回数券販売による継続顧客の獲得（目標:月30名の回数券契約者）
 - 口コミ・紹介プログラムの実施
- 地域での認知度向上
 - SNS（Instagram、Facebook）での情報発信
 - Googleマイビジネスの最適化
 - 地域イベントへの参加・協賛
 - 法人向けビジネスリフレッシュプログラムの営業開始

指標	目標値（初年度末）
月間売上	80万円～120万円
回数券契約者数	30～40名
リピート率	60%以上

フェーズ2：拡大準備期（2年目）

目標：2号店出店の準備と収益モデルの最適化

重点施策

- 1号店の収益性向上
 - 客単価向上施策（60分・90分コースへのアップセル）
 - 出張サービスの本格展開
 - 法人契約の拡大（目標:5社以上）
 - スタッフの技術力向上による顧客満足度アップ
- 2号店出店の準備
 - 出店エリアのマーケット調査
 - 物件選定と契約交渉
 - 新規スタッフの採用・研修
 - 開業資金の確保（1号店の利益+融資活用）
- 運営体制の構築
 - 店舗マニュアルの整備
 - スタッフ教育プログラムの確立
 - 業務効率化ツールの導入（予約管理システム等）

指標	目標値（2年目末）
1号店月間売上	120万円～150万円
回数券契約者数	50～60名
法人契約	5～7社

フェーズ3：多店舗展開期（3年目以降）

目標：複数店舗運営と地域ドミナント戦略

重点施策

- 2号店のオープンと安定化
 - 1号店で培ったノウハウの展開
 - 店舗間の連携とシナジー創出
 - エリアマーケティングの強化
- 組織体制の強化
 - エリアマネージャーの配置
 - 店長育成プログラムの実施
 - スタッフのキャリアパスの明確化
- ブランド力の向上
 - 地域No.1ストレッチ専門店としてのポジション確立
 - メディア露出の増加（地域誌、ラジオ等）
 - お客様の声・実績の発信強化
- 3号店以降の計画
 - 年間1～2店舗のペースで出店
 - 地域密着型の展開継続
 - 出店エリアの戦略的選定

指標	目標値（3年目末）
店舗数	2～3店舗
全店合計月間売上	300万円～400万円

従業員数	5～8名
法人契約	10社以上

FC加盟店拡大成功のポイント

1. 顧客満足度の追求

「ありがとう」と言われる施術とサービスで、口コミ・紹介を増やす

2. 継続課金モデルの活用

回数券と法人契約で安定収益を確保し、キャッシュフローを健全化

3. 本部サポートの活用

技術研修、集客アドバイス、運営相談を積極的に活用する

4. 地域密着型運営

地域のお客様との信頼関係を築き、地域No.1を目指す

5. スタッフ育成

技術力と接客力の高いスタッフを育成し、店舗の財産とする

6. データ分析と改善

売上、顧客数、リピート率などを分析し、継続的に改善する

🌟 今すぐ始めるチャンス！

毎月1店舗限定で、加盟金を通常75万円→50万円に特別割引中！
このチャンスを逃さず、HILO・ストレッチのFC加盟店として、
「ありがとう」と言われるビジネスをスタートしましょう。

まずはお気軽にお問い合わせください！
